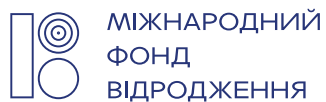


ДОСТУП МСБ ДО ЗЕЛЕНОГО ФІНАНСУВАННЯ:

МОЖЛИВОСТІ та кроки





Створення матеріалу стало можливим за підтримки Міжнародного фонду «Відродження» у межах проекту «Дослідження та адвокація можливостей для «зеленого» відродження України».

Відповідальність за зміст цього документа несе ГО «ДІКСІ ГРУП» і за жодних обставин зміст не може вважатися таким, що відображає позицію Міжнародного фонду «Відродження».

Зміст

1. Вступ: чому це важливо та вигідно	4
2. Що таке зелене фінансування та критерії отримання	6
3. Де шукати можливості	11
4. Як підготуватись	19
5. Кроки для бізнесу (дорожня карта)	25

1. Вступ: чому це важливо та вигідно

«Зелені» джерела фінансування – це не тільки про екологію і соціальну відповідальність, для підприємств вони є реальним інструментом для розвитку бізнесу шляхом модернізації виробництва, підвищення ресурсо- та енергоефективності, впровадження циркулярних чи низьковуглецевих рішень, що врешті відкриває доступ до нових ринків і ланцюгів постачання, де покупці й партнери оцінюють «зелений» профіль контрагентів. Паралельно існує чітка премія довіри з боку фінансових інституцій: банки та інвестори все частіше пропонують пільгові умови, «зелені» кредитні лінії або гарантії для проектів, які відповідають визначеним критеріям сталого розвитку, що знижує вартість капіталу й полегшує доступ до фінансування.

Аналітика Міжнародного енергетичного агентства (МЕА) демонструє, що заходи з підвищення енергоефективності для малих і середніх підприємств забезпечують [вимірну економію](#) ресурсів і, у більшості випадків, окупність інвестицій менш ніж за п'ять років. За результатами глобального [опитування](#) МЕА 2025 року, проведеного серед 1000 промислових підприємств у 14 країнах, бізнес уже сьогодні фіксує сталу фінансову віддачу від таких проектів. Близько 70% компаній повідомили про рентабельність інвестицій (ROI) понад 10% для енергоефективних заходів, реалізованих за останні п'ять років.

Близько 80% підприємств вважають, що енергоефективність є ключовим фактором збереження конкурентної переваги, тоді як 40% респондентів визначили її як першу лінію захисту від зростання цін на енергоносії. Опитані компанії також відзначили широкий спектр додаткових вигод – зменшення витрат на обслуговування обладнання, скорочення операційних витрат і зниження кількості незапланованих простоїв, що у підсумку посилює стійкість бізнесу до енергетичних та ринкових коливань.

Європейські політики і стандарти формують як попит на «зелені» продукти й послуги, так і вимоги до бізнесу. Європейський зелений курс встановлює мету кліматичної нейтральності до 2050 року та скорочення викидів [щонайменше на 55%](#) до 2030; реалізація пакета супроводжується амбітною фінансовою рамкою – Єврокомісія оцінює необхідність мобілізації принаймні [1 трлн євро інвестицій](#) протягом наступного десятиліття. Паралельно Таксономія ЄС, закріплена [Регламентом \(EU\) 2020/852](#), встановлює технічні критерії для класифікації економічних діяльностей як «екологічно сталих». Це дозволяє інвесторам і банкам стандартизовано оцінювати проекти та направляти капітал туди, де він максимально сприяє досягненню кліматичних і екологічних цілей.

Для України особливо важливою є ініціатива ЄС Ukraine Facility, яка на 2024-2027 роки [передбачає до 50 млрд євро фінансової підтримки](#) для відновлення, відбудови, модернізації та інвестицій (включно з енергетичною стійкістю та «зеленими» проектами), а також впровадження реформ у контексті євроінтеграції. Загальна сума до 50 млрд євро формується з приблизно 17 млрд євро грантів і 33 млрд євро позик. Станом на серпень 2025 року під Ukraine Facility вже [мобілізовано приблизно 31.3 млрд](#) євро та були здійснені кілька регулярних виплат, а також передфінансування.

Для МСБ ключовим є те, що найбільш «проектна» частина Facility – Ukraine Investment Framework [передбачає](#) інструменти, які прямо орієнтовані на кредитний механізм (гарантії,

кредитні лінії через українські банки, спеціальні програми ЄІБ/ЄБРР/ЄІФ/ЄК), та конкурси/гранти для підсилення доступу до фінансування. Єврокомісія і фінансові установи вже підписали гарантійні угоди та рамки (наприклад, [гарантія ЄК з ЄІБ](#) на 2 млрд євро, що відкриває додаткові кредитні ресурси для публічних інвестицій, а також пакет інвестицій і грантів, підписаний на Ukraine Recovery Conference 2025), а ЄІФ/ЄІБ вводять цільові програми саме для мобілізації фінансування МСБ. Це означає, що основний канал доступу для міжнародних фінансових організацій до МСБ в Україні – це посередництво місцевих фінансових установ, які отримують пільгові позики або гарантії і потім кредитують або гарантують кредити для МСБ, зокрема під «зелені» інвестиції.

Facility офіційно зазначає пріоритети «зеленого, цифрового і інклюзивного» відновлення, а практична імплементація передбачає використання інструментів, які стимулюють інвестиції в енергоефективність, відновлювальні джерела енергії, модернізацію енергоінфраструктури та стійкі до зміни клімату проекти. ЄІБ, ЄІФ, ЄБРР вже направляють частину ресурсів Facility у проекти енергетичної безпеки й «зелених» інвестицій:

Під час Ukraine Recovery Conference 10-11 липня 2025 року [ЄІБ оголосив пакет для МСБ](#) із трьома новими кредитами: 100 млн євро для Укрексімбанку, 70 млн євро для Укргазбанку і 60 млн євро для Банку Львів, причому акцент зроблено саме на «зелені» інвестиції; паралельно ЄІБ розширив мережу портфельних гарантій на Укргазбанк, Банк Львів, Кредобанк – дочірній компанії польського РКО Polski Bank – та українському підрозділу Піреус Банку, що відкриває додаткове кредитування малого бізнесу під нижчий ризик і кращі умови, а також надав по 50 млн євро Укргазбанку та Ощадбанку на муніципальні проекти децентралізованого тепла та енергоефективності, які безпосередньо формують попит на обладнання й послуги МСБ.

У той же час [ЄБРР підписав](#) із ПриватБанк та Укргазбанк великі портфельні гарантії: 185 млн євро та 89,2 млн євро відповідно, що в сумі розблоковує до 900 млн євро нових позик для бізнесу й домогосподарств із фокусом на енергостійкість та модернізацію за стандартами ЄС. За цими кредитними лініями банки надаватимуть субкредити компаніям у критично важливих галузях, таких як агробізнес, виробництво, фармацевтика, транспорт і логістика, а також житловим позичальникам, які прагнуть реалізувати проекти в сфері енергетичної безпеки. У структурі цих інструментів передбачені субліміти під EU4Business-EBRD Credit Line для довгострокових інвестицій МСБ та окремі «енергетичні» субліміти в межах Energy Security Support Facility. До цього додалася окрема портфельна гарантія ЄБРР для ПроКредит Банк, яка [розблоковує 60 млн євро](#) під проекти генерації, зберігання та енергоефективності: не менше 70% субкредитів має відповідати критеріям «зеленої» трансформації (GET¹), а для частини позичальників передбачені грантові стимули 10-30% на завершені інвестиції. Аналогічно Райффайзен Банк (Україна) отримав від ЄБРР [портфельне покриття на 100 млн євро](#).

1 [GET \(Green Economy Transition\)](#) – підхід ЄБРР спрямований на перехід до стійких низьковуглецевих економік через відповідність Паризькій угоді, розвиток кліматичної політики та збільшення інвестицій у зелені проекти. Мета GET підходу забезпечити понад 50% фінансування банку на зелені проекти та скорочення 25-40 млн тонн викидів парникових газів.

Таким чином, бізнес уже зараз має доступ до зеленого фінансування, за умови адаптації проєктів під загальноприйняті критерії. Де шукати можливості, про які критерії йдеться та як подаватись описано у розділах нижче. Ласкаво просимо до путівника зеленого фінансування для МСБ!

2. Що таке зелене фінансування та критерії отримання

Зелене фінансування – це не просто кошти чи пільгові умови кредитування. Це комплекс спеціалізованих фінансових інструментів (кредити, гранти, гарантії, інвестиції, технічна допомога тощо), які спрямовуються виключно на реалізацію проєктів, що мають позитивний вплив на клімат та довкілля. Йдеться про ініціативи, орієнтовані на **зменшення викидів парникових газів, підвищення енергоефективності, розвиток відновлюваних джерел енергії, адаптацію до змін клімату та впровадження сталих бізнес-моделей тощо**.

Таким чином, [зелене фінансування](#) – інструмент підтримки проєктів, компаній та громад, що зменшують негативний вплив на довкілля і сприяють сталому розвитку.

Зелене фінансування відрізняється від звичайного тим, що головним критерієм відбору виступає **екологічна цінність проєкту**. Тобто кошти спрямовуються лише туди, де можна чітко довести вимірюваний ефект – економію енергії, скорочення викидів CO₂, зменшення відходів, використання відновлюваних ресурсів і тд..

В Україні зелена трансформація розглядається як частина **євроінтеграційних зобов'язань** та впроваджується в руслі **Європейського зеленого курсу (European Green Deal)**, а розвиток системи зеленого фінансування стає ключовим фактором для:

- виконання Національного плану з енергетики та клімату (НПЕК) та інших стратегічних документів;
- залучення міжнародних фінансових інституцій та донорів (ЄІБ, ЄБРР, IFC, Світовий банк, KfW та ін.);
- підвищення конкурентоспроможності українського бізнесу на ринках ЄС, де вимоги до «зеленості» товарів та послуг постійно зростають.

Водночас зелене фінансування має й **економічну вигоду** для отримувачів: зниження витрат на енергоресурси, доступ до нових ринків, зміцнення репутації і кредитної довіри, а також зростання вартості бізнесу, який відповідає принципам сталості.

Від енергоаудиту до економії: практичні кейси МСБ

1) [ПрАТ «Прилуцька швейна фабрика»](#), один з провідних швейних виробників України, упродовж 2020-2024 років здійснило системний проєкт із підвищення енергоефективності та впровадження енергетичного менеджменту. У межах програми CUTIS (Канадсько-Український проєкт з підтримки торгівлі та інвестицій) та за методикою РЕЧВ (ресурсоефективного й чистого виробництва) на фабриці провели детальний енергетичний аудит – аналізуючи всі етапи виробництва, використання матеріалів та енергоресурси. На основі отриманих даних було обрано пріоритетні заходи (з урахуванням термінів окупності, складності реалізації й енергетичного ефекту) і створено команду енергоменеджерів, яка відповідає за моніторинг і впровадження.

Внаслідок реалізації заходів фабрика змогла досягнути значних результатів: **енергоефективність зросла на 9,6%**, що дозволило **зеконотити близько 650 тис кВт-год** електроенергії та **скоротити витрати на енергоресурси на 4,376,956 грн**. Загальне **зниження викидів CO₂ склало приблизно 300 тонн**.

Крім фінансових вигод, проєкт сприяв підвищенню іміджу фабрики як екологічно відповідального виробника, покращив культуру енергоменеджменту серед персоналу та посилив конкурентні позиції на внутрішньому і зовнішньому ринках.



Джерело: за даними [Держенергоефективності](#)

2) [ТОВ «Тривіум Пекеджинг Україна»](#) – підприємство пакувальної галузі, що входить до міжнародної групи Trivium Packaging, стало одним із прикладів успішного впровадження системи енергетичного менеджменту (СЕМ) за стандартом ISO 50001. Компанія поєднала внутрішні інвестиції з грантовою підтримкою міжнародних партнерів (UNIDO, уряд Німеччини) та реалізувала комплекс заходів із модернізації виробництва й оптимізації енергоспоживання. У межах проєкту проведено навчання персоналу, впроваджено механізми постійного моніторингу енергії та розроблено план дій з підвищення ефективності.

Результати для підприємства стали показовими: **рівень енергоефективності зріс на 22 %**, що дозволило **заощадити близько 3,5 млн кВт-год енергії** (зокрема ~500 тис. кВт-год електроенергії та ~3 млн кВт-год природного газу). **Фінансовий ефект склав близько 5 млн грн економії**, а **скорочення викидів парникових газів – майже 796 тонн CO₂-еквіваленту**. Серед ключових заходів – встановлення дахової сонячної електростанції, заміна освітлення на LED, впровадження рекуперації тепла від компресорів та модернізація зварювальних машин. Загальний обсяг інвестицій у СЕНМ перевищив **6 млн грн**, однак завдяки комплексному підходу та міжнародній підтримці підприємство не лише скоротило витрати, але й посилило свій імідж і привабливість для партнерів і клієнтів.



Джерело: за даними [Держенергоефективності](#)

Для того, щоб проект міг отримати підтримку у формі «зеленого» фінансування, він має відповідати ряду базових критеріїв, що забезпечують прозорість використання коштів, підтверджують реальний екологічний ефект і гарантують фінансову стабільність проекту.

- Прозорість та підзвітність.** Джерела коштів, умови фінансування та звітність мають бути відкритими та зрозумілими. Більшість програм, доступних через Зелену платформу, вимагають регулярної фінансової та екологічної звітності, а також незалежного моніторингу. Реалізація зелених проектів супроводжується обов'язковими перевітками, аудитами чи сертифікацією, що гарантує досягнення заявлених результатів і підвищує довіру інвесторів та донорів.
- Вимірюваний екологічний ефект.** Проект повинен мати конкретні показники впливу на довкілля: зменшення викидів CO₂, економію енергії та ресурсів, зниження споживання води або відходів. Ці результати мають бути чітко зафіксовані й підтверджені в ході реалізації.
- Фінансова життєздатність.** Важливо, щоб проект не лише був корисним для довкілля, а й мав економічний сенс. Це означає, що він повинен генерувати економію чи дохід, достатній для покриття витрат і обслуговування залученого фінансування.
- Відповідність стандартам і регуляторним вимогам.** Обладнання та технології, які плануються встановити, повинні відповідати національним і європейським стандартам (наприклад, вимогам ЄС з енергоефективності чи екодизайну). Це забезпечує якість і довгострокову надійність інвестицій.
- Співфінансування та власний внесок.** Більшість програм вимагають певного відсотка власного внеску (від 10 % і більше), що підвищує відповідальність бізнесу й стимулює ефективне використання коштів.

Доступні програми зеленого фінансування на [Зеленій платформі](#), логічно поділяються на дві групи: **національних програм і банківських продуктів в Україні** та **міжнародних програм і ліній підтримки** (ЄБРР/DFC/ЄІБ, Norad, Механізм "Сполучення Європи" (Connecting Europe Facility – CEF), Данський експортно-інвестиційний фонд (EIFO), приватні фонди тощо).

! Важливе застереження: навіть якщо кошти видає український банк чи грантодавець, джерелом фінансування часто є міжнародні фінансові інституції, що означає, що саме їхні політики та критерії мають застосовуватись для конкретного проекту. Донор вимагатиме їхнього дотримання нарівні з національними правилами.

1) **Вимоги в рамках національних програм і банківських продуктів**

Базова вимога – резидентність і законність діяльності на підконтрольній території України; виключаються тимчасово окуповані території та населені пункти на лінії зіткнення. Комплаєнс-блок охоплює відсутність серед учасників/КБВ громадян держави-агресора чи осіб, пов'язаних із терористичними організаціями. Зустрічаються і локальні умови, зокрема обов'язкова реєстрація та сплата податків у [місті Києві](#) чи інших регіонах, зазначених в умовах для участі в окремих муніципальних інструментах.

З погляду «віку» бізнесу, типовими порогами є щонайменше 12 місяців для юридичних осіб і 6-12 місяців для ФОП; у низці продуктів – 18-24 місяці або навіть три роки. Стартапи допускаються лише там, де це прямо передбачено, і тоді обов'язковим стає якісний бізнес-план із підтвердженою моделлю грошових потоків.

Фінансові критерії зводяться до прибутковості за останній звітний період, позитивної кредитної історії, відсутності податкових заборгованостей і негативних записів у кредитному реєстрі; окремі банки додатково визначають прийнятний «клас позичальника» відповідно до [постанови](#) НБУ.

Широко використовується *рамка «de minimis»*: сумарний обсяг державної допомоги за три роки [не має перевищувати](#) еквівалент 200 тис. євро.

Для **аграрного сектору** додано дві ключові часові «розвилки»: починаючи з 1 грудня 2024 року виробники сільгосппродукції та переробники за визначеними КВЕД мають впровадити й дотримуватися [Екологічних і соціальних стандартів Світового банку](#); з 1 січня 2025 року – бути зареєстрованими в [Державному аграрному реєстрі](#). Невиконання цих умов дискваліфікує агропроекти в низці програм.

Окремим підблоком стоїть житловий сектор – **ОСББ/ЖБК**. Тут банки насамперед дивляться на «керованість» і платіжну дисципліну спільноти: вік юридичної особи щонайменше 12-18 місяців, збираність платежів не нижче 85% затвердженого кошторису за визначений період і наявність рішення співвласників із більшістю голосів на користь залучення кредиту. Важлива також відсутність позовів та прострочених зобов'язань перед ресурсопостачальниками. Частина банків вимагає затвердження такого тарифу, який забезпечує спроможність щомісячно обслуговувати борг. У ряді продуктів можливе фінансування без застави та поруки, а також – поєднання кредиту з [програмами Фонду енергоефективності](#) і компенсаціями від місцевих програм підтримки.

За цільовим призначенням фінансування зосереджується на:

- **енергоефективності виробництв і будівель** (модернізація систем електропостачання, опалення, вентиляції/кондиціювання, насосного та холодильного обладнання, освітлення; впровадження систем енергоменеджменту **ISO 50001**; ЕСКО-моделі);
- **ВДЕ та енергонезалежності** (сонячні/вітрові станції, теплові насоси, високоефективна когенерація, накопичення енергії; у частині продуктів – газова генерація до 50 МВт переважно для власного споживання);
- **електромобільності** (включно з зарядною інфраструктурою).

2) Вимоги в рамках міжнародних програм та ліній підтримки

Банківські лінії з участю ЄБРР/DFC/ЄІБ додають до національної «бази» підвищені вимоги до репутації та «історії» позичальника: часто очікуються 2-3 роки безперервної діяльності без непогашених дефолтів чи реструктуризацій за останні три роки (при цьому у вимогах прямо передбачено винятки для технічних прострочень під час COVID або відстрочок/разових реструктуризацій, пов'язаних із війною – за умови, що їх усунуто до підписання кредитних документів).

Поширені також портфельні обмеження, для [прикладу](#): ліміт частки «нових» клієнтів у кредитній лінії, заборона паралельних прямих кредитів від ЄБРР для групи пов'язаних компаній, списки виключених видів діяльності.

У «зелених» програмах, які стимулюють чисті енергетичні рішення, банки можуть застосовувати кешбек-механізми або вимагати, щоб визначена частка портфеля відповідала перелікам прийнятних/зелених технологій.

Секторний фокус охоплює агро та переробку харчової продукції, виробництво електроенергії, критичну інфраструктуру транспорту і логістики та торгівлю товарами першої потреби.

Norad орієнтується на проекти з вагомою фінансовою «подушкою»: пріоритет заявникам із річним оборотом від 25 млн NOK (близько 104 млн грн) (або ринковою капіталізацією від 50 млн NOK (від 208 млн грн)) і наявністю аудитованої звітності за два останні роки. Вимагається співфінансування щонайменше 40% і додаткові обмеження: грант не перевищує 20% річного обороту; невеликі заявки (до 5 млн NOK (близько 21 млн грн)) – поза пріоритетом. Обов'язковою умовою є також наявність Кодексу поведінки (включно з політиками щодо запобігання сексуальній експлуатації, насильства або домагань), систем внутрішнього контролю/антикорупції та підтвердження дотримання етичних рекомендацій, зокрема [Керівних принципів ООН з питань бізнесу та прав людини](#) та [Керівних принципів ОЕСР](#) для багатонаціональних підприємств із посиленою [due diligence](#) для контекстів конфлікту.

Інфраструктурні інструменти ЄС ([проекти Connecting Europe Facility](#)) мають чіткі технічні та політичні вимоги. **CEF Transport** вимагає розміщення проектів на мережі TEN-T (або в межах 3 км від з'їзду) та дотримання, зазначених в умовах конкурсу, потужностей та вартості установок.

CEF Energy фокусується на проектах зі списків «проектів спільного інтересу» (project of common interest, PCI) або «проектів взаємного інтересу» (project of mutual interest, PMI) у логіці регламенту TEN-E (інтеграція ринку, офшорні мережі, інфраструктура для біогазу й відновлюваного/низьковуглецевого водню та синтетичних газів). Тобто фінансування

узгоджується відповідно до стратегічних пріоритетів ЄС, а не просто до окремої ініціативи заявника.

Загалом вимоги до «зеленого» фінансування в Україні та в міжнародних програмах є багаторівневими й різняться залежно від джерела коштів, сектору та конкретного інструменту. Хоча більшість із них ґрунтується на спільних принципах прозорості, фінансової стійкості та доведеного екологічного ефекту, немає єдиного зведеного документа чи універсального переліку критеріїв, який би діяв для всіх програм.

! Кожен конкурс, програма, грант чи кредитна лінія встановлює власні умови участі: від фінансових порогів до спеціальних технічних стандартів чи галузевих обмежень. Саме тому для потенційних заявників важливо уважно ознайомлюватися з правилами конкретної програми. Дотримання цих вимог не лише збільшує шанси на доступ до ресурсів, а й підвищує довіру інвесторів та партнерів, формуючи позитивну репутацію компанії чи організації на ринку.

3. Де шукати можливості

Уряди розвинених країн через свої банки розвитку, міжнародні фінансові інституції, інституційні інвестори, комерційні банки дедалі більшу частину своїх ресурсів спрямовують на підтримку зелених проєктів. Так, у 2023 році частка фінансування сталих ініціатив у портфелі німецького банку розвитку KfW сягнула 67%, що свідчить про системну переорієнтацію інвестицій на кліматичні та енергоефективні напрями. ЄІБ також визначив чітку кліматичну мету – досягти кліматичної нейтральності всього портфеля фінансування до 2050 року та інвестувати 1 трильйон євро до 2030 року винятково у проєкти, що сприяють зеленому переходу. В свою чергу, ЄБРР у рамках GET підходу має на меті забезпечити понад 50% фінансування банку на зелені проєкти та скорочення 25-40 млн тонн викидів парникових газів.

Зелене фінансування стає дедалі доступнішим і для українських підприємств, зокрема для сектору малого та середнього бізнесу, який може стати рушійною силою трансформації країни. У пошуках фінансових можливостей для зелених проєктів МСБ варто звертати увагу на кілька ключових каналів – від онлайн-каталогів до донорів і державних програм, які вже працюють в Україні.

Одним із ключових інструментів для пошуку доступних джерел фінансування є **Зелена платформа**, що є офіційним цифровим каталогом програм зеленого фінансування, створеним Міністерством економіки, довкілля та сільського господарства України у співпраці з Офісом зеленого переходу². Платформа стала першим інструментом, який об'єднав у єдиному місці всі актуальні пропозиції фінансової підтримки для українського бізнесу, що планує впроваджувати рішення в сфері сталого розвитку.

2 Ініціаторами створення Зеленої платформи стали Міністерство економіки, довкілля та сільського господарства України та Офіс зеленого переходу спільно з аналітичним центром DiXi Group на платформі "Зроблено в Україні". Створення Зеленої платформи стало можливим за підтримки Міжнародного фонду «Відродження» у межах проєкту «Дослідження та адвокація можливостей для «зеленого» відновлення України».

11 липня 2025 року на Міжнародній конференції з питань відновлення України (URC 2025) Міністерство економіки України [презентувало](#) Зелену платформу, розроблену, щоб допомогти українському бізнесу, муніципалітетам та державним підприємствам отримати доступ до фінансування сталих проектів. Платформа агрегує інформацію про можливості фінансування через програми міжнародних і українських банків, донорських організацій, державних фондів, міжнародних фінансових інституцій, а також європейських інструментів підтримки бізнесу та громад.



Вітаємо на Зеленій платформі! Це ваш провідник до зеленого фінансування та сталого розвитку

Платформа створена, щоб допомогти бізнесу, державним та комунальним підприємствам, громадам знаходити актуальні програми фінансування для підвищення власної енергостійкості та впровадження екологічних рішень. Разом з тим, це можливість для фінансових партнерів популяризувати свої програми у напрямку зеленого фінансування і прискорити зелену трансформацію України.

Функціонал платформи пропонує **структурований каталог програм** позик, грантів та інших інструментів, а також персоналізований пошук, який допомагає користувачам визначити релевантні варіанти фінансування на основі конкретних потреб з категоризацією за різними ознаками (джерело, обсяг, тип, необхідність першого внеску і тд.).

Про зелене фінансування

Програми

FAQ

Партнери

Eng

95 програм

X Скинути

Сортувати

Власний внесок, % 92

Джерело фінансування 94

Регіон 95

Сектор економіки 95

Сума фінансування, грн 94

Тип фінансування 95

Цільова аудиторія 95

Цільове призначення 95

Назва програми

Конкурс проектних пропозицій у межах інноваційного конкурсу: стійкий бізнес-акселератор для посилення економічної відбудови

Джерело фінансування

ПРООН

Тип фінансування

Грант

Сума фінансування, грн

До 1.6 млн грн

Власний внесок, %

Грантова програма

Цільова аудиторія

Мікро бізнес

Цільове призначення

Придбання обладнання/основних засобів

Детальніше

Назва програми

Грант на розвиток AI-технологій в енергетиці для стартапів і МСП (COSMIC)

Джерело фінансування

COSMIC

Тип фінансування

Грант

Сума фінансування, грн

До 7.3 млн грн

Власний внесок, %

До 30 %

Цільова аудиторія

Стартап

Цільове призначення

Придбання обладнання/основних засобів

Детальніше

Назва програми

UNIDO. Фонд гарантування кредитів

Джерело фінансування

УКРГАЗБАНК

Тип фінансування

Кредит

Сума фінансування, грн

До 21 млн грн

Власний внесок, %

Від 20 %

Цільова аудиторія

Мікро бізнес

Цільове призначення

Модернізація обладнання/будівель

Детальніше

Назва програми

UNICEF Climate Innovation Challenge

Джерело фінансування

UNICEF Venture Fund

Тип фінансування

Грант

Сума фінансування, грн

-

Власний внесок, %

Грантова програма

Цільова аудиторія

Стартап

Детальніше

Назва програми

Support for Enterprise Development for Ukraine

Джерело фінансування

NORAD

Тип фінансування

Грант

Сума фінансування, грн

Від 20 млн грн

Власний внесок, %

Від 40 %

Цільова аудиторія

Малий бізнес

Детальніше

Назва програми

Кредит для енергонезалежності без застави для бізнесу

Джерело фінансування

ПриватБанк

Тип фінансування

Кредит

Сума фінансування, грн

До 1 млн грн

Власний внесок, %

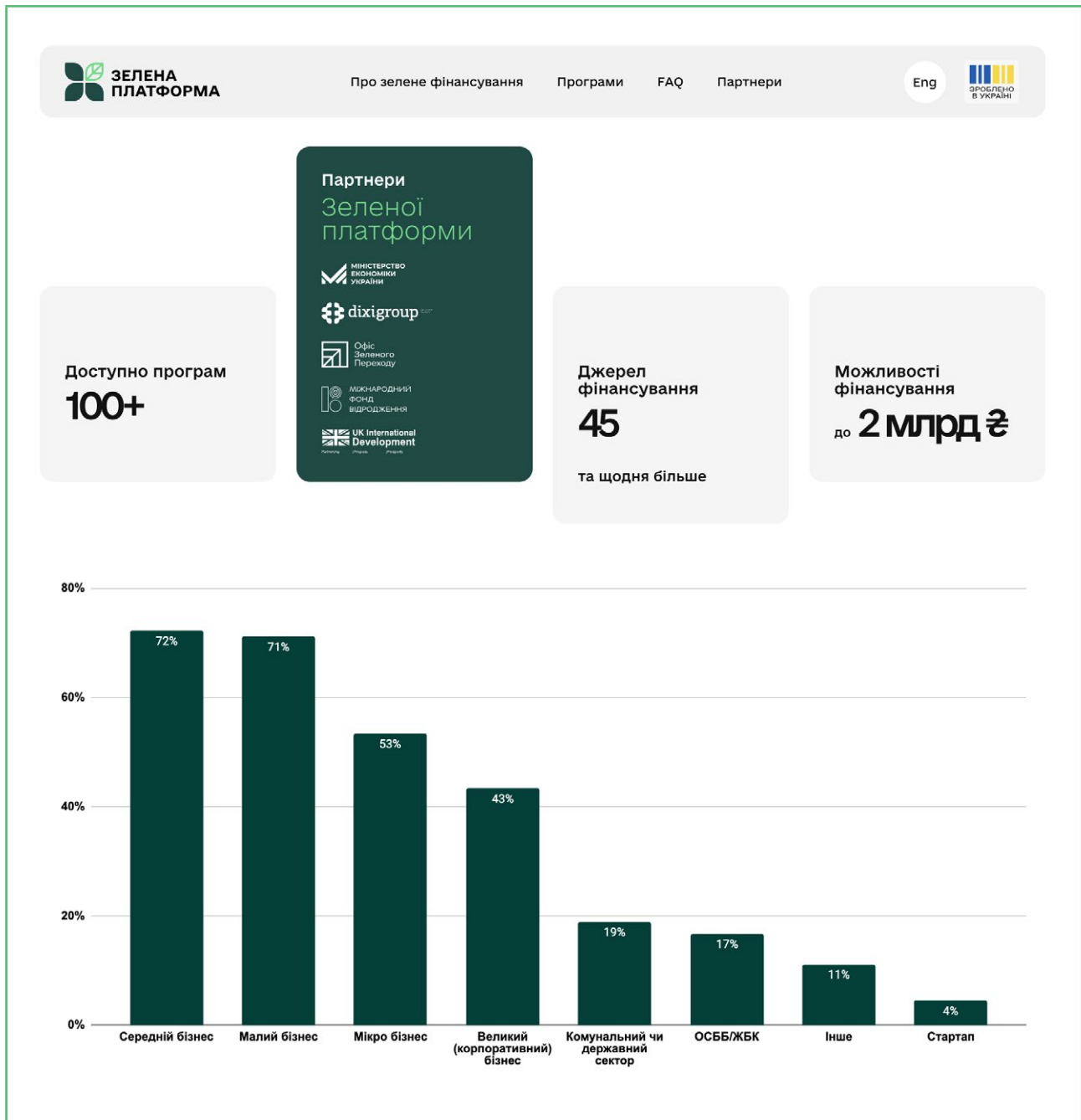
Від 10 %

Детальніше

Кожна програма подана у зручному **форматі картки** з коротким описом умов, типом інструменту (кредит, грант, гарантія чи технічна допомога), розміром фінансування, вимогами до позичальника, а також прямими контактами фінансових установ. Платформа постійно оновлюється: додаються нові програми, уточнюються дедлайни подачі заявок тощо.

Станом на початок грудня 2025 року, **Зелена платформа налічує понад 100 програм зеленого фінансування**, представлених міжнародними фінансовими організаціями, донорами та українськими банками. Більш ніж 50% цих програм спрямовані на **підтримку малого та середнього бізнесу** у впровадженні енергоефективних технологій, модернізації виробничих процесів та переході на відновлювані джерела енергії.

13



1) Міжнародні фінансові організації – ключові джерела ресурсів для бізнесу

Значна частина програм, представлених на Платформі, надходить від міжнародних фінансових організацій (МФО), які підтримують розвиток сталого бізнесу в Україні, серед яких зокрема: Європейський банк реконструкції та розвитку (ЄБРР), Європейський інвестиційний банк (ЄІБ), Міжнародна фінансова корпорація (ІFC) та інші.

Ці організації фінансують українські проекти трьома основними шляхами:

- *через пряме фінансування, яке зазвичай доступне лише для великого бізнесу або компаній із бездоганною репутацією, стабільними фінансовими показниками та перевіреною системою корпоративного управління;*

У 2025 році міжнародні фінансові організації повідомили про підтримку низки проєктів в Україні, зокрема:

- **Нафтогаз:** [500 млн євро від ЄБРР](#) на зимові закупівлі газу (під гарантію ЄС) – найбільша індивідуальна позиція ЄБРР Україні; мета – енергостійкість та уникнення «брудніших» замінників палива.
- **Нафтогаз:** [300 млн євро від ЄІБ](#) на довгострокові запаси газу з акцентом переходу до ВДЕ та декарбонізації (в рамках EU Ukraine Investment Framework).
- **Нафтогаз:** [36,4 млн євро від ЄБРР](#) на мобільні бурові установки (ефективність робіт, менші втрати/викиди в ланцюжку видобутку).
- **Укрнафта:** [160 млн євро від ЄБРР](#) на розосереджену газову когенерацію ~ 250 МВт для балансування системи та інтеграції ВДЕ.
- **Nova Post (Нова Пошта):** [50 млн євро від ЄБРР](#) (2 транші) на вдосконалення фізичної інфраструктури, оптимізацію та розширення мережі, модернізацію ІТ-систем, поліпшення енергоменеджменту, відновлення людського капіталу.
- **VARUS:** кредит на [25 млн дол. США від ЄБРР](#) для розширення роздрібної торгівлі та підвищення стійкості бізнесу.
- **МХП:** пакет до [100 млн євро](#) (із них 40 млн євро – ЄБРР) для інвестування в енергетичну безпеку, покращення виробництва та операційної ефективності.
- **Укрзалізниця:** до [300 млн євро від ЄБРР](#) на електровози у рамках забезпечення стабільних та безперебійних залізничних вантажних перевезень для експорту сільськогосподарської продукції та критичного імпорту, а також пасажирських перевезень.
- **Укренерго:** до [300 млн євро від ЄБРР](#) на екстрене відновлення мережі, що забезпечить менші технічні втрати та кращу інтеграцію ВДЕ.

- *через урядові або цільові програми, коли кошти МФО спрямовуються на реалізацію національних ініціатив у сфері відновлення, енергоефективності чи модернізації економіки;*

Для прикладу, [проєктний портфель ЄІБ](#) містить **27 проєктів на 4,7 млрд євро**. 60% всього портфелю **ЄІБ координується Мінрозвитку** – йдеться про 16 проєктів вартістю 2,6 млрд євро.

11 вересня 2025 року Мінрозвитку [підписало](#) лист про зміни до низки фінансових угод з ЄІБ. Рішення **розблоковує доступ до 908 млн євро** для перезапуску проєктів відновлення критичної інфраструктури, пошкодженої внаслідок агресії РФ, і пришвидшує погодження завдяки консолідації проєктів у спільні пакети.

Кошти будуть спрямовані на розвиток критичної та соціальної інфраструктури, підвищення енергоефективності та поліпшення транспортної мережі. Нова угода забезпечить продовження фінансування низки проєктів в Україні, зокрема:

- «Програма розвитку муніципальної інфраструктури України»;
- «Проєкт модернізації української залізниці»;
- «Надзвичайна кредитна програма для відновлення України»;
- «Міський громадський транспорт України»;
- «Міський громадський транспорт України II»;
- «Транспортний зв'язок в Україні Фаза I»;
- «Енергоефективність громадських будівель в Україні»;
- «Програма відновлення України».

В свою чергу, **ЄБРР є одним з найбільших інституційних інвесторів в Україні**. Станом на 01 вересня 2025 року [сукупний обсяг](#) виділеного Україні Банком фінансування становить 22,23 млрд євро в рамках 655 проєктів.

Особливістю співпраці з ЄБРР є те, що **Банк надає інвестиційні кредити підприємствам як державного, так і приватного секторів економіки України**. Це сприяє розвитку відносин між Україною та Банком, про що свідчить портфель проєктів ЄБРР. На стадії реалізації в державному секторі економіки [знаходиться](#) 15 спільних з ЄБРР проєктів загальним обсягом кредитів 3001,4 млн євро, зокрема щодо оновлення парку електровозів АТ «Укрзалізниця», закупівлі верстатів КРС та покращення енергоефективності АТ «Укргазвидобування», фінансування екстрених закупівель газу НАК «Нафтогаз України», проєкту спеціальної капітальної підтримки НЕК «Укренерго» та інші.

- *через українські банки, які отримують від МФО кредитні лінії або гарантії й далі надають ці ресурси малим і середнім підприємствам на пільгових умовах.*

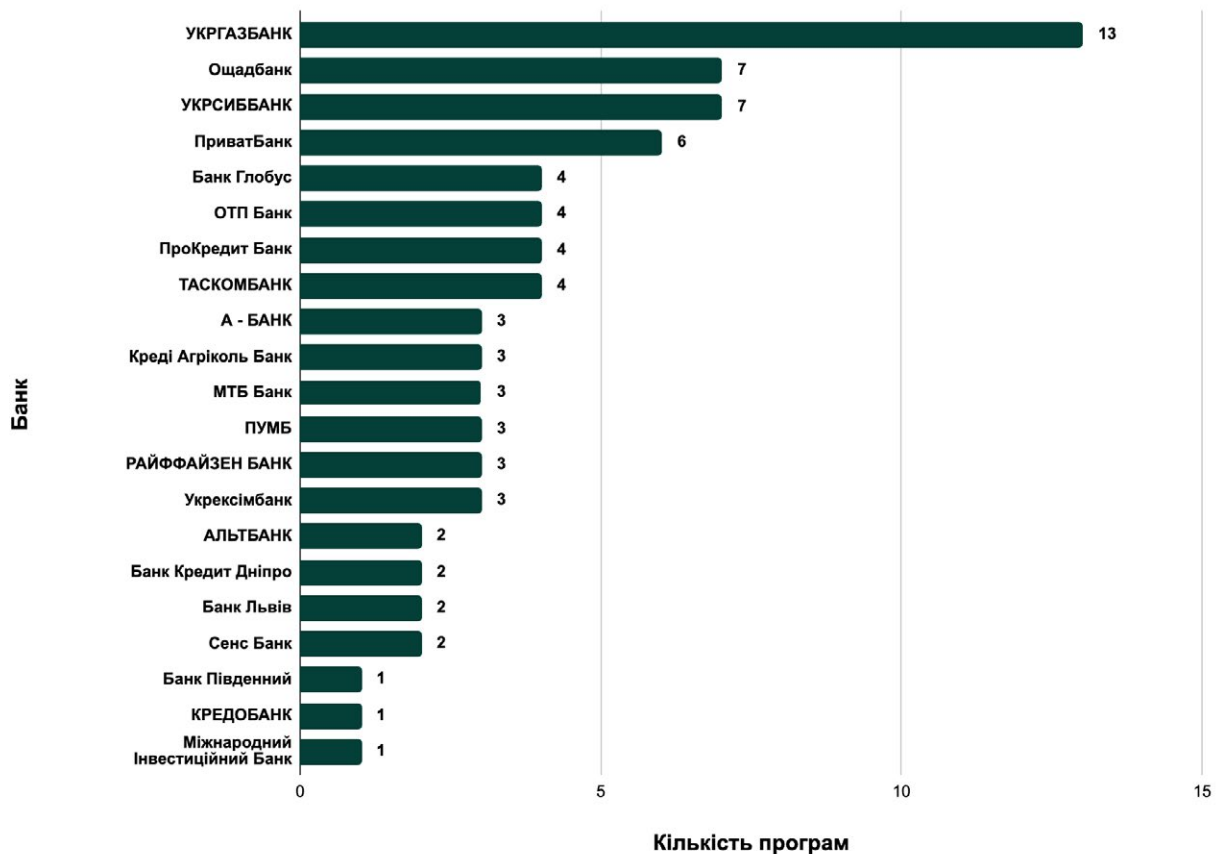
Саме третій формат є **найбільш доступним і практичним для українських МСБ**, адже дозволяє отримати фінансування безпосередньо в національному банку, але з перевагами міжнародних інструментів, зокрема нижчими ставками, довшими термінами кредитування та можливістю грантових бонусів за підтверджений екологічний ефект.

На Зеленій платформі представлено щонайменше 15 програм, що реалізуються за кредитними лініями або гарантіями МФО (ЄБРР, ЄІБ, DFC, IFC тощо), зокрема програми Банку Львів, ПроКредит Банку, Райффайзен Банку, Укргазбанку, ОТП Банку та УКРСИББАНКу.

2) Українські банки, як партнери бізнесу у зеленій трансформації

Важливу роль у розвитку сталого фінансування в Україні відіграють національні банки, які активно інтегруються у європейські фінансові механізми та розвивають «зелені» лінії кредитування.

На Зеленій платформі налічується 21 банк, що пропонує програми зеленого фінансування.



Лідером надання зеленого фінансування на Зеленій платформі серед банківського сектору є **Укргазбанк**, який пропонує найбільше зелених продуктів (13 програм), що підтверджує його роль як основного драйвера сталого банкінгу в Україні. Другу позицію ділять **Ощадбанк** та **Укрсиббанк** (по 7 програм кожен), далі йдуть **ПриватБанк** (6 програм) і група банків із чотирма активними пропозиціями, зокрема **Банк Глобус**, **ОТП Банк**, **ПроКредит Банк** та **ТАСКОМБАНК**. Решта фінансових установ, зокрема **Райффайзен Банк**, **Кредобанк**, **ПУМБ**, **Креді Агріколь Банк**, **Банк Львів** та інші, мають від однієї до трьох програм. Така структура демонструє, що попри те, що більшість великих банків пропонують зелені інвестиції, ринок концентрований навколо кількох ключових гравців, які активно співпрацюють з міжнародними фінансовими організаціями у сфері сталого фінансування. Перелік банківських програм зеленого фінансування доступних на Зеленій платформі відображено у Додатку 1.

3) Програми міжнародних донорів та грантові програми

Грантові програми та ініціативи міжнародних донорів відіграють ключову роль у розвитку українського бізнесу, особливо в частині інновацій, енергоефективності та декарбонізації виробництва. На відміну від кредитних інструментів, ці програми надають **безповоротну фінансову підтримку**, спрямовану на впровадження сталих технологій, дослідження, підвищення конкурентоспроможності підприємств і зниження вуглецевого сліду.

Зелена платформа пропонує широкий спектр донорських можливостей: від **інституцій Європейського Союзу та урядових агенцій країн G7** до **структур системи ООН, фондів сталого розвитку та національних програм**. Більшість із програм пропонують не лише фінансування, а й технічну допомогу, навчальні компоненти або акселераційні треки для підвищення спроможності бізнесу до впровадження сталих рішень.

Велику частину грантових можливостей формують програми ЄС, серед яких **EU4Business**, **EU4InnovationEast**, **Horizon Europe**, програма **LIFE**, програми **Connecting Europe Facility** та інші. Вони орієнтовані на малі та середні підприємства, що прагнуть підвищити енергоефективність, модернізувати виробництво, розширити експорт або вивести на ринок інноваційні продукти.

STEP IN 2 EU (продовженням ініціатив EU4Business та ReACT4UA)

10 липня 2025 року [відбулося підписання](#) п'ятисторонньої Заяви про Наміри щодо нового етапу Програми підтримки економічного розвитку України – STEP IN 2 EU. Ініціатива передбачає додаткове фінансування у розмірі 25 млн євро (загальний обсяг програми збільшиться до 41,5 млн євро).

Програма STEP IN 2 EU є продовженням ініціатив EU4Business та ReACT4UA, які зробили вагомий внесок у підтримку малого і середнього бізнесу, посилення інституційної спроможності та розвиток регіонів. У межах попередньої програми підтримку отримали 30 тис. підприємств МСБ, понад 60 бізнес-організацій, 78 кластерів та бізнес-асоціацій. Зокрема, понад 2 тис. малих та середніх підприємств отримали 16 млн євро грантів та кредитів для розвитку своєї справи.

Основна мета нового етапу – покращення економічного середовища України для подальшої інтеграції до єдиного ринку ЄС шляхом:

- підтримки реформ на державному рівні;
- підвищення конкурентоспроможності бізнесу;
- розвитку регіональної економіки;
- цифрової трансформації, зокрема через інструменти e-Permit, PULSE і тд.

Помітну роль у підтримці українських підприємців відіграють **урядові агенції країн-партнерів**. Для прикладу, **GIZ (Німеччина)** надає гранти на впровадження технологій енергоефективності та розвитку сталого виробництва, **NORAD (Норвегія)** підтримує бізнес-моделі з низьким вуглецевим слідом, а **Міністерство закордонних справ Чеської Республіки** – невеликі гранти для підприємств, що впроваджують екологічні рішення або локальні ініціативи з модернізації. Окрему групу донорів складають **організації системи ООН**, серед яких **Програма розвитку ООН (ПРООН)**, **Організація ООН з промислового розвитку (UNIDO)** та **UNICEF Venture Fund**. Програми зосереджені на створенні умов для енергоефективного виробництва, розвитку екологічних інновацій і зміцненні сталості бізнесу.

Крім того, на Платформі представлені **спеціалізовані фонди та консорціуми**, як-от **REScoop.eu**, що підтримує розвиток енергетичних кооперативів і локальних "зелених" ініціатив, а також **Cambridge Institute for Sustainability Leadership (CISL)**, який реалізує акселераційні та грантові треки для компаній, що створюють інновації у сфері сталості.

Національний контекст екосистеми зеленого фінансування доповнюють українські інструменти, серед яких: **Український фонд стартапів**, **Фонд декарбонізації**, **Фонд енергоефективності** та **Фонд розвитку підприємництва (ФРП)**. Вони створюють перехідний міст між локальними бізнесами та міжнародними фінансовими програмами, дозволяючи підприємцям підготувати свої проекти до залучення інвестицій та надають фінансування на впровадження зелених проєктів.

4. Як підготуватись

Плануючи подачу заявки на отримання фінансування, варто врахувати, що українські програми (через банки, фонди чи донорські механізми) та міжнародні донори/МФО попри те, що мають спільні вимоги до якості проєкту, можуть відрізнятися деталями, які обов'язково варто перевіряти в умовах кожного конкурсу.

Втім, кожен донор чи фінансова установа прагне переконатися, що бізнес не лише має чітке бачення, а й спроможний реалізувати проєкт ефективно, без ризиків і з реальним екологічним ефектом. Тому для підготовки заявки доцільно використовувати **«уніфікований пакет документів»**, який легко адаптується під різні програми шляхом незначного коригування акцентів або формальних вимог. Такий підхід забезпечує системність, економить час і дає змогу подаватися одночасно на кілька джерел фінансування, для прикладу: на кредит від банку, що співпрацює з ЄБРР, і грант на часткову компенсацію вартості від міжнародного донора чи державного фонду.

Уніфікований пакет документів включає:

1) Бізнес-план, що є центральним документом заявки. Він повинен не лише описувати економічну вигоду, а й чітко демонструвати **екологічну додану вартість**. У міжнародних програмах, особливо від ЄБРР, ЄІБ або донорів ЄС, особлива увага приділяється **логіці впливу**: як саме інвестиція сприятиме скороченню споживання енергії, підвищенню ефективності ресурсів або зменшенню викидів CO₂.

Для українських банків бізнес-план виконує схожу функцію, але з акцентом на **фінансову стійкість і повернення коштів**, тобто підприємство має довести, що інвестиція є не лише екологічно доцільною, але й економічно виправданою. Враховуючи рекомендації міжнародних фінансових інституцій, зокрема [ЄБРР](#), у бізнес-план доцільно включити:

- **резюме (executive summary)** з коротким описом суті проєкту, його цілей, очікуваних результатів, загальної вартості, потреби у фінансуванні та потенційних вигод для підприємства та довкілля;
- **деталі проєкту (project details)**, що включатиме опис технологічного процесу або обладнання, яке планується встановити чи модернізувати, очікуваний строк реалізації, постачальники, партнерські організації;
- **стратегію (strategy)** з описом довгострокових цілей компанії у сфері енергоефективності, «зеленого» виробництва чи переходу до циркулярної економіки, узгодженість з корпоративною ESG- або кліматичною політикою;
- **аналіз ринку та кінцевих споживачів (market and end-user analysis)**, що міститиме характеристику ринку, потенційних клієнтів і конкурентів, тенденції попиту, очікуваний обсяг продажів чи економії;
- **фінансовий аналіз (financial analysis)** з ключовими фінансовими показниками: прогнозований грошовий потік (cash-flow), чиста приведена вартість (NPV), внутрішня норма прибутковості (IRR), вартість інвестицій (CAPEX), операційні витрати (OPEX), строк окупності (payback period). Показники слід навести у сценаріях «до» і «після» реалізації проєкту, з аналізом чутливості;

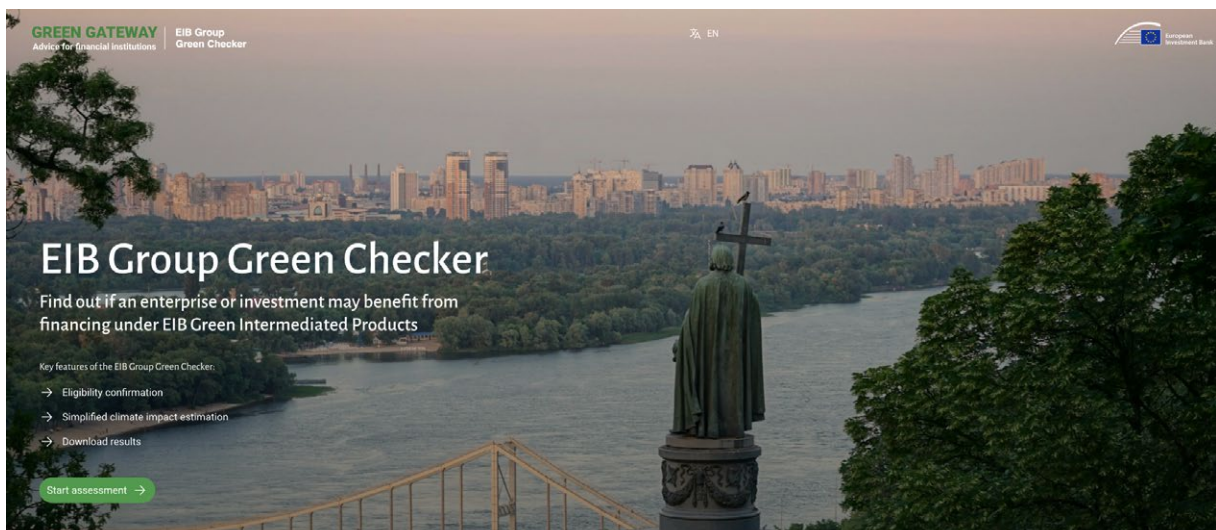
- **екологічний та енергетичний ефект (environment and energy impact)**, що включатиме розрахунок зменшення споживання палива, електроенергії, води, скорочення викидів CO₂, відходів, а також очікуваний внесок у досягнення Цілей сталого розвитку ООН абостратегії підприємства;
- **дорожню карту та операційний план (roadmap and operational plan)** – покроковий план реалізації із зазначенням термінів, відповідальних осіб, ключових етапів і контрольних точок (milestones);
- **матрицю відповідальності RACI (responsibility assignment matrix)**, що міститиме розподіл обов'язків між командою проекту, консультантами, підрядниками та фінансовими установами;
- **ризики та заходи мінімізації (risks and mitigation)** з оцінкою потенційних ризиків (технічних, фінансових, регуляторних, екологічних і тд.) та описом заходів для їхнього нівелювання.

Для міжнародних програм бізнес-план часто має структуру, сумісну з європейськими моделями, наприклад, [EU Logical Framework Matrix](#) (логіка проекту будується за ланцюжком: «мета→завдання→результати→вплив»). Як правило, ці шаблони знаходяться у [додатках](#) до умов подання на конкурс. Для прикладу, [шаблон від ЄБРР](#), що допомагає створити бізнес-план.

EIB Group Green Checker – інструмент для перевірки відповідності «зеленим» критеріям

[EIB Group Green Checker](#) – безоплатний онлайн-інструмент Групи ЄІБ, створений для швидкої попередньої перевірки відповідності інвестиційного проекту зеленим критеріям ЄІБ для опосередкованого фінансування через банки та лізингові компанії. Інструмент об'єднує дві попередні системи – *EIB Green Eligibility Checker* та *EIF Sustainability Guarantee Tool*, створюючи єдину платформу з більш інтуїтивним інтерфейсом і розширеним функціоналом.

Інструмент дає змогу оцінити відповідність, орієнтовно порахувати вплив на клімат і сформуванати короткий PDF-звіт «*Green Checker Results*» для подальшого використання у кредитному досьє або заявці до донорської програми.



Як користуватись? Представник бізнесу обирає тип інвестиційного заходу для оцінки (наприклад, модернізація будівель чи обладнання, ВДЕ, зелений транспорт чи інше), вводить ключові технічні параметри на кшталт споживання енергії «до/після», очікуваної економії або виробітку, встановленої потужності, масштабу та локації, після чого система автоматично зіставляє ці дані з критеріями ЄІБ і генерує PDF-резюме з висновком про відповідність зеленим критеріям (відповідно до Таксономії ЄС) і базовими кліматичними показниками. Інструмент дозволяє обрати вид діяльності серед наступних секторів: сільське господарство, енергоефективність у будівлях, енергоефективність у промисловості, мобільність та транспорт, виробництво відновлюваної енергії.

Навіщо це МСБ? Для українського підприємства Checker – це швидкий спосіб ще до контакту з банком або донором зрозуміти наскільки його проект відповідає політкам і очікуванням ЄІБ та фінансових посередників. Наявність короткого, уніфікованого PDF-висновку підвищує якість пакета документів і економить час на подальших ітераціях із кредитним або грантовим відбором. За рахунок вбудованих підказок щодо потрібних технічних величин інструмент фактично задає вказівки про те, які саме дані очікують кредитори та донори, і допомагає краще підготуватися до due diligence, техніко-економічного обґрунтування чи інших процедур розгляду заявки.

Що варто підготувати перед проходженням перевірки? Практична готовність до Checker означає наявність певної базової інформації: фактичне або розрахункове споживання енергії «до/після» проекту, очікувану економію, параметри потужності або масштабу та короткий опис технології й місця реалізації; якщо вже є енергоаудит або ТEO, таблиці цих звітів стають джерелом даних для заповнення полів інструменту. Саме ці величини лягають в основу автоматичного зіставлення з критеріями ЄІБ і формування PDF-звіту, що надалі додається до «уніфікованого пакета документів» разом із бізнес-планом, фінансовою звітністю та інформацією про команду і тд.

Втім, варто пам'ятати, що Green Checker – це попередня, орієнтовна оцінка і він не замінює повний due diligence банку чи донора і не гарантує фінансування; остаточні рішення базуються на кредитному, юридичному, ESG та інших аналізах. Водночас сам факт використання інструменту й наявність стандартного PDF-висновку можуть підвищити шанси на отримання зеленого фінансування.

2) Наступним ключовим документом є **енергетичний аудит** або **техніко-економічне обґрунтування (ТЕО)**, яке підтверджує, що проект базується на реальних даних, а не на припущеннях.

Для українських програм, що адмініструються через банки чи державні фонди, зазвичай достатньо **стандартного енергоаудиту** або інженерного розрахунку, який фіксує поточне споживання енергії, пропонувані заходи та очікувану економію. Для міжнародних донорів (ЄБРР, ЄІБ, GIZ, NEFCO, ЄС) вимоги можуть бути вищими. Для прикладу, для проектів МСБ ЄІБ [вимагають](#), щоб енергоаудит відповідав стандарту **EN 16247** (або еквівалентному), або щоб компанія мала систему управління за **ISO 50001**.

Щодо грантових програм, як правило [зазначають](#) про важливість наявності **базової лінії (baseline)**, тобто стан «до реалізації» та чітких **індикаторів зміни (targets)**, тобто наскільки

знизиться споживання енергії, скільки тонн CO₂ буде уникнуто, або які ресурси будуть заощаджені.

Для проектів, що стосуються відновлюваних джерел енергії, важливим є розрахунок виробництва енергії з ВДЕ (кВт-год/рік) та коефіцієнту покриття власних потреб.

3) **Фінансова звітність** є також базовою вимогою як міжнародних, так і українських програм. Для банків це ключовий елемент оцінки кредитоспроможності, а для донорів радше показник надійності бенефіціара.

Підприємство має надати **офіційну фінансову звітність за останні два-три роки**, що підтверджує стабільність діяльності, відсутність податкових заборгованостей і наявність достатніх власних коштів для співфінансування. Банки додатково оцінюють **коефіцієнти ліквідності, рентабельності, покриття боргу**, а міжнародні програми можуть запросити **аудитовану звітність** або висновок незалежного аудитора.

Важливо показати не лише фінансову стабільність, а й **прозорість корпоративного управління**: дотримання етичних стандартів, відкритість структури власності, відсутність конфлікту інтересів.

4) **Юридична відповідність та корпоративна доброчесність** компанії є ще однією обов'язковою умовою доступу до фінансування. Заявник повинен підтвердити:

- **наявність зареєстрованого бізнесу** в Україні та відповідність законодавчим вимогам;
- **структуру власності** з чітким розкриттям **кінцевих бенефіціарних власників (КБВ)**;
- відсутність судових справ, санкцій або процедур банкрутства.

У міжнародних програмах до юридичних критеріїв додаються **антикорупційна політика, дотримання принципів рівних можливостей, охорона праці та екологічна безпека**. ЄБРР та ЄІБ, зокрема, проводять **ESG-скринінг**, тож заявники повинні бути готовими надати політики, сертифікати або звіти, які підтверджують відповідальне управління.

Додатково, важливим елементом готовності є наявність внутрішньої структури управління та попереднього планування, що демонструє зрілість підприємства та підвищує довіру потенційних фінансових партнерів.

Окрім документів, міжнародні донори та банки оцінюють спроможність команди реалізувати проєкт на практиці. Тому підприємству варто заздалегідь:

- призначити **координатора або менеджера проєкту**, відповідального за комунікацію з донорами, контроль графіка робіт і підготовку звітності;
- створити **дорожню карту реалізації** ([Gantt chart](#) або календарний план) із ключовими етапами, строками та відповідальними;
- підготувати **матрицю ризиків (risk matrix)** із заходами щодо їх мінімізації, що є однією зі стандартних вимог міжнародних фінансових організацій, зокрема [ЄБРР](#) та [ЄІБ](#);
- визначити систему **моніторингу результатів (KPIs)**, яка відстежуватиме економію енергії, скорочення викидів або соціальний ефект.

!Рекомендація: навіть якщо програма не вимагає всіх перелічених документів, підготовка такого пакету допоможе заявнику швидко адаптувати проєкт під різні донорські формати (грант, кредит, гарантія і тд.) і зробить його більш конкурентним у будь-якому відборі.

Орієнтовний чек-лист для самоперевірки: «Чи готове підприємство до подачі заявки»

Як користуватись: для кожного пункту відмітьте статус Так/Частково/Ні.

1) Прийнятність та відповідність умовам конкурсу

- ☐ Тип та розмір бізнесу відповідають вимогам (МСБ, сектор не в переліку обмежених).
- ☐ Географія/локація прийнятна (з урахуванням воєнних ризиків/логістики).
- ☐ Відповідність правилам державної допомоги/«de minimis»³ (якщо застосовується).
- ☐ Відсутні санкції, судові справи чи обмеження щодо компанії, КБВ або контрагентів.
- ☐ Проєкт відповідає тематичному фокусу програми (енергоефективність/ВДЕ/декарбонізація тощо).
- ☐ Проєкт відповідає вимогам екологічної сталості (наприклад, не шкодить довкіллю згідно з принципом *DNSH – Do No Significant Harm*).
- ☐ Перевірено потребу в ОВД/екологічних дозволах та умовах приєднання (електрика/газ/вода).

2) Бізнес-план (центральный документ заявки)

- ☐ Наявний структурований бізнес-план з основними розділами (див.розділ 4).
- ☐ Логіка побудови бізнес-плану відповідає EU Logical Framework (мета → завдання → результати → вплив).
- ☐ Наявний фінансовий аналіз з ключовими фінансовими показниками: cash-flow, NPV, IRR, CAPEX, OPEX, строк окупності, а також продемонстровано фінансову стійкість і повернення інвестицій (для банків) та ефективність використання коштів (для донорів); наявний кошторис.
- ☐ Пораховано екологічний та енергетичний ефект (зменшення споживання електроенергії, палива, води, відходів, впливу на навколишнє середовище, скорочення CO₂ та інше) та продемонстровано внесок у досягнення Цілей сталого розвитку ООН, ESG-політику або стратегію підприємства.
- ☐ Наявний покроковий план реалізації із зазначенням термінів, відповідальних осіб, ключових етапів і контрольних точок (milestones), визначено ризики та заходи їх мінімізації.
- ☐ Призначено керівника проєкту та команду, є RACI-матриця і план залучення підрядників.

3 Рамка «de minimis» в національному контексті означає, що сумарний обсяг державної допомоги за три роки не має перевищувати еквівалент 200 тис. євро.

3) Енергоаудит / ТЕО

- ☐ Аудит або ТЕО виконано на основі реальних вимірювань (лічильники, рахунки, технічні паспорти, звіти); документ розроблено сертифікованим енергоаудитором (за потреби із зазначенням сертифікату).
- ☐ Визначено базову лінію (baseline), тобто фактичне споживання енергії, води, тепла до реалізації проєкту, а також зазначено індикатори зміни (targets) після впровадження заходів проєкту.
- ☐ Наявний розрахунок виробництва електроенергії з ВДЕ (кВт-год/рік) та коефіцієнт покриття власних потреб (для проєктів ВДЕ).
- ☐ Аудит відповідає вимогам EN 16247 або еквівалентному стандарту; або на підприємстві діє система енергоменеджменту ISO 50001.

4) Фінансова спроможність і прозорість

- ☐ Наявна офіційна фінансова звітність за 2-3 роки (баланс, звіт про фінансові результати, звіт про рух грошових коштів).
- ☐ Відсутні податкові заборгованості або боргові зобов'язання перед державними органами.
- ☐ Достатній власний внесок/ліквідність для співфінансування.
- ☐ Грошовий потік покриває боргове навантаження (пораховано коефіцієнт ліквідності, рентабельність, коефіцієнт обслуговування боргу та інші).
- ☐ Підготовлено аудитований фінансовий звіт або висновок незалежного аудитора (якщо вимагається).
- ☐ Наявні внутрішні політики етики, антикорупції та запобігання конфлікту інтересів; прозора структура власності.

5) Юридична відповідність та корпоративна доброчесність

- ☐ МСБ офіційно зареєстровано в Україні і має чинні установчі документи (статут, витяг з ЄДР, КВЕД відповідають виду діяльності).
- ☐ Подана і актуальна інформація про кінцевих бенефіціарних власників (КБВ) у ЄДР.
- ☐ Відсутні заборгованості з державних платежів, судові позови або процедури банкрутства.
- ☐ Компанія має антикорупційну політику (або етичний кодекс); дотримується принципів рівних можливостей і недискримінації; впроваджено систему охорони праці та екологічної безпеки.
- ☐ Політики антикорупції, рівних можливостей, охорони праці та екобезпеки підготовлені/оновлені.
- ☐ Готовність до ESG-скринінгу, перевірки сталого управління (якщо вимагається).

5. Дорожня карта зеленого фінансування для МСБ



Крок 1. Визначення потреби

Першим етапом є чітке визначення, **у чому полягає потреба підприємства**, тобто що саме можна оптимізувати, модернізувати або зробити енергоефективнішим. Це може бути:

- заміна застарілого обладнання або котлів на енергоефективніші;
- утеплення будівель і модернізація систем опалення;
- встановлення сонячних панелей, теплових насосів, біогазових установок;
- впровадження систем рекуперації тепла, очищення стічних вод або повторного використання матеріалів та інше.

На цьому етапі доцільно провести **попередній енергетичний або ресурсний аудит** (pre-feasibility study), щоб визначити, де саме є втрати, і сформувати базові параметри майбутнього проекту: економію енергії (кВт-год/рік), зменшення викидів (тонн CO₂/рік), зниження витрат (грн/рік).



Крок 2. Перевірка відповідності «зеленим» критеріям

Після ідентифікації потреби слід перевірити, чи підпадає проект під **«зелені» критерії**, визначені:

- **Таксономією ЄС ([Regulation \(EU\) 2020/852](#))**, якщо фінансування надається або співфінансується міжнародними інституціями, зокрема ЄБРР, ЄІБ, NEFCO та ін.;
- **національними критеріями сталих інвестицій**, якщо фінансування надається українським банком або донором (станом на жовтень 2025 р. розробка національних критеріїв сталих інвестицій передбачена у рамках роботи над проектом закону «Про зелене відновлення та сталі інвестиції в Україні»).

Для перевірки варто скористатись доступними інструментами, зокрема: [EIB Group Green Checker](#), [EU Taxonomy Navigator](#), [Coolset](#), [Greenomy](#), [Code Gaia](#) та інші.



Крок 3. Вибір програми фінансування

Після того як визначено потребу та попередньо підтверджено, що проект відповідає «зеленим» критеріям, наступним етапом є вибір **оптимального джерела фінансування**. Саме від цього залежить формат подачі, перелік документів і вимоги до звітності.

Підприємству слід визначити, який **тип фінансової підтримки є найбільш доцільним**: банківське фінансування (пільгові кредити для зелених інвестицій), гранти (безповоротна фінансова допомога для реалізації проєктів) або гарантійні та компенсаційні інструменти (механізми, що зменшують ризики для банків і полегшують доступ до кредитування).

Вибір програми фінансування потребує всебічного аналізу її умов: процентних ставок, строків погашення, частки власного внеску, вимог до звітності, а також галузевих і географічних обмежень. Не менш важливо з'ясувати, чи програма спеціально орієнтована на підтримку МСБ, та які саме критерії відповідності вона застосовує.

Під час вибору варто також враховувати вимоги до співфінансування, мінімальний і максимальний обсяг інвестицій, а також дедлайни. Для комплексних та довготривалих проєктів доцільно поєднувати кілька джерел фінансування, наприклад банківський кредит із грантовою компенсацією частини вартості обладнання.



Усі ці параметри систематизовані на [Зеленій платформі](#), що дозволяє швидко порівняти програми за ключовими показниками й обрати оптимальний варіант.



Крок 4. Підготовка до подання

Щоб підвищити шанси на успішне фінансування, підприємству слід заздалегідь сформулювати **уніфікований пакет документів**, який можна адаптувати під різні програми. Незалежно від того, чи це кредитна лінія, грант чи державна підтримка, усі донори оцінюють три головні речі – якість бізнес-плану, реальність технічних рішень і надійність самого бізнесу.

Бізнес-план є центральним документом: він має довести як економічну доцільність, так і екологічний ефект проєкту – зменшення споживання енергії, скорочення викидів, підвищення ефективності ресурсів. Для міжнародних програм (ЄБРР, ЄІБ, ЄС) важливо показати логіку впливу, ризики, фінансові розрахунки (NPV, IRR, окупність), а також узгодженість із політиками сталого розвитку.

Технічне обґрунтування або енергоаудит підтверджує базові дані, споживання енергії до й після модернізації, очікувану економію, зменшення викидів CO₂. Для міжнародних програм аудит бажано проводити за стандартом EN 16247 або сертифікацію ISO 50001. Додатково варто скористатись *EIB Group Green Checker*, онлайн-інструментом який дозволяє попередньо перевірити «зеленість» інвестиції та створити PDF-звіт для заявки.

Фінансова звітність демонструє стабільність компанії та здатність до співфінансування, а юридична документація – прозору структуру власності, відсутність санкцій чи судових справ. Додатково, наявність менеджера проєкту, графіка реалізації, матриці ризиків і системи моніторингу результатів підкреслює управлінську готовність бізнесу й суттєво підвищує довіру потенційних донорів або банків.



Крок 5. Подача заявки

Після підготовки підприємство переходить до етапу подання заявки, який вимагає максимальної точності. **Кожна програма** фінансування, чи то банк, державний фонд чи міжнародний донор **має власні умови**, формати документів, дедлайни та процедури оцінки. Тому перед подачею слід уважно перевірити всі вимоги конкурсу: хто може бути заявником, які види діяльності підтримуються, який допустимий обсяг фінансування, чи є обов'язковий власний внесок, які саме витрати визнаються прийнятними та інші критерії відповідності програми.

Важливо дотриматись термінів подачі. Запізнення навіть на кілька годин може зробити заявку недійсною. Варто також врахувати проміжні етапи: дедлайн реєстрації, подачі уточнень, завантаження документів через електронну систему.

Перед відправленням усі документи варто перевірити за чек-листом відповідності: чи підписані необхідні форми, чи вказано правильні назви файлів, чи збігаються суми у фінансових таблицях і тексті бізнес-плану, чи підтверджено «зеленість» проєкту та інші важливі процеси. Заявка має бути подана лише після того, як усі частини узгоджені між собою.

Цей етап також може передбачати комунікацію: можливо, буде призначена консультація, пояснення критеріїв, чи додаткові документи. Важливо підтримувати діалог, щоб уникнути відхилення через технічні недоліки.



Крок 6. Оцінка заявки

Після подання заявки відбувається комплексна оцінка, мета якої – підтвердити реалістичність, фінансову спроможність проєкту та його відповідність зеленим критеріям. Банки, державні фонди чи міжнародні донори (як ЄІБ або ЄБРР) зокрема аналізують: екологічний ефект, фінансову стійкість і доброчесність заявника.

На основі результатів готується підсумковий висновок, що містить рекомендацію – схвалити фінансування, доопрацювати заявку або відмовити. Загалом, цей етап визначає довіру до компанії, чим більш обґрунтованими, достовірними та прозорими є документи, тим вищі шанси отримати підтримку.





Крок 7. Реалізація проєкту

Після затвердження заявки розпочинається реалізація. Фінансування зазвичай виплачується траншами за умовами договору, а бізнес переходить до виконання робіт згідно із затвердженим планом.

Важливо дотримуватися термінів, бюджету та змінювати проєкт лише за погодженням із фінансовою установою. Паралельно відбувається моніторинг і звітування, компанія за графіком у договорі повинна підтвердити, що інвестиція дала очікуваний ефект та що кошти використані за призначенням.



Крок 8. Звітування та моніторинг

Після завершення основних робіт починається фінальна фаза – звітність і моніторинг, які підтверджують, що проєкт досяг очікуваних екологічних і фінансових результатів. Міжнародні фінансові установи, такі як ЄІБ чи ЄБРР, розглядають цей етап як [продовження проєктного циклу](#), а фінансування вважається повністю успішним лише після того, як позичальник продемонструє вимірюваний ефект.

Звіти можуть бути фінансовими (використання коштів, власний внесок, оплата робіт та інші) та технічними (фактична економія енергії, скорочення викидів CO₂, обсяг виробленої «зеленої» енергії і тд). У програмах ЄБРР та ЄІБ передбачено подання проміжних звітів упродовж реалізації та підсумкового звіту після завершення робіт, який підтверджує досягнення заявлених показників.

Для МСБ це означає необхідність створити внутрішню систему регулярного збору та верифікації даних. Такі дані не лише використовуються у звітах для банку чи донора, а й допомагають бізнесу відстежувати ефективність інвестиції у власних процесах.

Регулярне відзвітування формує репутацію надійного партнера, що дотримується екологічних і фінансових зобов'язань. Для банків і донорів це є ключовим аргументом для подальшого фінансування, а компанії, які якісно звітують і виконують цілі, потрапляють до «білого списку» на майбутні програми підтримки.

Додаток 1

Банк	Програма	Тип фінансування	Сума фінансування, млн грн	Власний внесок, %	Цільова аудиторія	Посилання на програму
УКРГАЗБАНК	ЄІБ. Гарантійний механізм "EU4Business"	Кредит Кредитна лінія Інше (факторинг, ЕСКО і тд.)	До 99 млн грн	Від 20 %	Мікро бізнес Малий бізнес Середній бізнес Великий (корпоративний) бізнес	Лінк
УКРГАЗБАНК	Програма Конкурентоспроможності та Інклюзивності Малеого та Середнього Бізнесу в Країнах Східного Партнерства (Механізм Підтримки Енергоефективності та Безпеки)	Кредит	До 144 млн грн	Від 20 %	Малий бізнес Середній бізнес	Лінк
УКРГАЗБАНК	Програма стійкості та засобів існування ЄБРР (Механізм Підтримки Енергоефективності та Безпеки)	Кредит Кредитна лінія Інше (факторинг, ЕСКО і тд.)	До 750 млн грн	Від 20 %	Мікро бізнес Малий бізнес Середній бізнес Великий (корпоративний) бізнес Комунальний чи державний сектор	Лінк
УКРГАЗБАНК	Програма Конкурентоспроможності та Інклюзивності Малеого та Середнього Бізнесу в Країнах Східного Партнерства	Кредит	До 150 млн грн	Від 20 %	Мікро бізнес Малий бізнес Середній бізнес Великий (корпоративний) бізнес	Лінк
УКРГАЗБАНК	Програма стійкості та засобів існування ЄБРР	Кредит Кредитна лінія Інше (факторинг, ЕСКО і тд.)	До 250 млн грн	Від 20 %	Мікро бізнес Малий бізнес Середній бізнес Великий (корпоративний) бізнес	Лінк
УКРГАЗБАНК	UNIDO. Фонд гарантування кредитів	Кредит	До 21 млн грн	Від 20 %	Мікро бізнес Малий бізнес Середній бізнес Великий (корпоративний) бізнес	Лінк
УКРГАЗБАНК	Кредитування муніципалітетів	Кредитна лінія	-	Від 0 %	Комунальний чи державний сектор	Лінк
УКРГАЗБАНК	Кредит на придбання транспорту, с/г техніки та обладнання	Кредит Кредитна лінія	До 60 млн грн	Від 20 %	Великий (корпоративний) бізнес	Лінк

УКРГАЗБАНК	Кредитування проєктів	Кредит Кредитна лінія	-	Від 20 %	Великий (корпоративний) бізнес	Лінк
УКРГАЗБАНК	«Додай енергії своєму бізнесу» з підтримки фінансування енергоефективних інвестицій малих та середніх підприємств (МСБ) в рамках кредитного договору з Фондом розвитку підприємництва	Кредит Кредитна лінія	До 25 млн грн	Від 10 %	Мікро бізнес Малий бізнес Середній бізнес	Лінк
УКРГАЗБАНК	Розвиток бізнесу та фінансова підтримка для клієнтів МСБ (інвестиційний)	Кредит Кредитна лінія	До 150 млн грн	Від 10 %	Мікро бізнес Малий бізнес Середній бізнес Комунальний чи державний сектор	Лінк
УКРГАЗБАНК	Доступні кредити 5-7-9%	Кредит Кредитна лінія	До 150 млн грн	Від 10 %	Мікро бізнес Малий бізнес Середній бізнес Комунальний чи державний сектор	Лінк
УКРГАЗБАНК	Кредит на придбання основних засобів для клієнтів МСБ	Кредит Кредитна лінія	До 80 млн грн	Від 20 %	Мікро бізнес Малий бізнес Середній бізнес Комунальний чи державний сектор	Лінк
Ощадбанк	Кредитування міських рад	Кредит	-	Від 0 %	Комунальний чи державний сектор Інше	Лінк
Ощадбанк	Рефінансування витрат на спорудження об'єктів електроенергетики	Кредит	-	Від 30 %	Великий (корпоративний) бізнес	Лінк
Ощадбанк	Партнерські програми	Кредит	-	Від 0 %	Мікро бізнес Малий бізнес Середній бізнес	Лінк
Ощадбанк	Інвестиційний кредит	Кредит	-	Від 25 %	Великий (корпоративний) бізнес	Лінк
Ощадбанк	Державна програма 5-7-9%	Кредит	До 150 млн грн	Від 0 %	Мікро бізнес Малий бізнес Середній бізнес	Лінк
Ощадбанк	Фінансовий лізинг	Лізинг	-	Від 20 %	Великий (корпоративний) бізнес	Лінк
Ощадбанк	Енергонезалежність бізнесу	Кредит	-	Від 0 %	Середній бізнес Мікро бізнес Малий бізнес ОСББ/ЖБК Комунальний чи державний сектор	Лінк

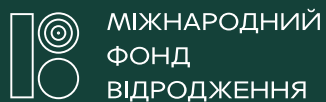
УКРСИББАНК	Кредити готівкою на енергозберігаючі товари	Кредит	До 0.5 млн грн	Від 0 %	Інше	Лінк
УКРСИББАНК	Кредит на купівлю вживаних електроавтівок	Кредит	До 0.5 млн грн	Від 0 %	Інше	Лінк
УКРСИББАНК	Договір про розподіл ризиків між АТ "УКРСИББАНК" та Міжнародною фінансовою корпорацією для великих компаній в Україні	Кредит	Від 48 млн грн До 312 млн грн	Від 10 % До 50 %	Великий (корпоративний) бізнес	Лінк
УКРСИББАНК	Пільгове кредитування в напрямку енергетики	Кредит	До 1200 млн грн	Від 10 % До 50 %	Великий (корпоративний) бізнес	Лінк
УКРСИББАНК	Програма конкурентоспроможності та залучення СМБ до Східного партнерства («SMECI») в рамках програми ЄБРР	Кредит	До 145 млн грн	Від 30 %	Мікро бізнес Малий бізнес Середній бізнес	Лінк
УКРСИББАНК	Фінансування сталого розвитку на пільгових умовах	Кредит Кредитна лінія	Від 48 млн грн	-	Великий (корпоративний) бізнес	Лінк
УКРСИББАНК	Акція "Стале фінансування"	Кредит Кредитна лінія	-	Від 30 %	Малий бізнес Середній бізнес	Лінк
ПриватБанк	Енергодім	Кредит	До 5 млн грн	Від 0 %	ОСББ/ЖБК	Лінк
ПриватБанк	ГрінДім	Кредит	До 5 млн грн	Від 0 %	ОСББ/ЖБК	Лінк
ПриватБанк	«Теплі» кредити	Кредит	До 5 млн грн	Від 0 %	ОСББ/ЖБК	Лінк
ПриватБанк	Кредит для енергоне залежності з заставою для малого, середнього та великого бізнесу	Кредит	Від 10 млн грн До 200 млн грн	Від 10 %	Малий бізнес Середній бізнес Великий (корпоративний) бізнес	Лінк
ПриватБанк	Кредит для енергоне залежності без застави для бізнесу	Кредит	До 1 млн грн	Від 10 %	Мікро бізнес Малий бізнес	Лінк
ПриватБанк	Кредит для енергоне залежності з заставою	Кредит	Від 1 млн грн До 10 млн грн	Від 10 %	Мікро бізнес Малий бізнес Середній бізнес Великий (корпоративний) бізнес	Лінк
Банк Глобус	Фінансування ЕСКО-компаній на підвищення енергетичної ефективності в рамках програми «ДОСТУПНІ КРЕДИТИ 5-7-9%»	Кредит	До 3 млн грн	Від 20 %	Мікро бізнес Малий бізнес Середній бізнес	Лінк
Банк Глобус	Відновлення енергетичної інфраструктури	Кредит Кредитна лінія	До 1 млн грн	Від 0 %	ОСББ/ЖБК	Лінк

Банк Глобус	Фінансування ОСББ та ЖБК "Стандарт"	Кредит Кредитна лінія	До 1 млн грн	Від 0 %	ОСББ/ЖБК	Лінк
Банк Глобус	Підвищення енергетичної ефективності в рамках програми «ДОСТУПНІ КРЕДИТИ 5-7-9%»	Кредит	До 3 млн грн	Від 20 %	Мікро бізнес Малий бізнес Середній бізнес	Лінк
ОТП Банк	Універсальний Energy	Кредит	До 1 млн грн	Від 0 %	Мікро бізнес	Лінк
ОТП Банк	ОТР Energy	Кредит	-	Від 0 %	Великий (корпоративний) бізнес Середній бізнес Малий бізнес	Лінк
ОТП Банк	ОТР ENERGY EFFICIENCY	Кредит	-	Від 1 %	Великий (корпоративний) бізнес Малий бізнес Середній бізнес	Лінк
ОТП Банк	БЕЗ ОБМЕЖЕНЬ_electro_classic	Кредит	До 1 млн грн	Від 10 %	Мікро бізнес	Лінк
ПроКредит Банк	Зелене фінансування	Кредит Кредитна лінія	До 490 млн грн	Від 0 %	Малий бізнес Середній бізнес Великий (корпоративний) бізнес	Лінк
ПроКредит Банк	Кредит на СЕС для власного споживання без застави від клієнта	Кредит	До 13 млн грн	Від 0 %	Малий бізнес Середній бізнес	Лінк
ПроКредит Банк	Кредит на будівництво комерційних СЕС	Кредит	До 240 млн грн	Від 10 %	Малий бізнес, Середній бізнес Великий (корпоративний) бізнес	Лінк
ПроКредит Банк	Кредитування проєктів з відновлення енергетичної інфраструктури	Кредит	До 245 млн грн	Від 0 %	Малий бізнес Середній бізнес Великий (корпоративний) бізнес	Лінк
ТАСКОМБАНК	Програма «Кредитування проєктів з відновлення енергетичної інфраструктури (інвестиційний кредит)»	Кредитна лінія	До 25 млн грн	Від 10 %	Середній бізнес Мікро бізнес Малий бізнес	Лінк
ТАСКОМБАНК	Кредитування проєктів з відновлення енергетичної інфраструктури	Кредитна лінія	Від 49 млн грн До 74 млн грн	Від 10 %	Малий бізнес	Лінк
ТАСКОМБАНК	Кредитування проєктів з відновлення енергетичної інфраструктури (інвестиційний кредит)	Кредитна лінія	До 400 млн грн	Від 10 %	Середній бізнес	Лінк
ТАСКОМБАНК	Доступні кредити 5-7-9% (за окремим пріоритетним напрямком фінансування)	Кредитна лінія	До 150 млн грн	Від 0 %	Мікро бізнес Малий бізнес Середній бізнес	Лінк

А - БАНК	Енергонебезпечність	Кредит	Від 1 млн грн До 20 млн грн	Від 20 %	Мікро бізнес Малий бізнес Середній бізнес Великий (корпоративний) бізнес	Лінк
А - БАНК	Експрес-енергія	Кредит	Від 0.2 млн грн До 5 млн грн	Від 0 %	Мікро бізнес Малий бізнес	Лінк
А - БАНК	Доступні кредити для бізнесу 5-7-9%	Кредит	Від 0.5 млн грн До 150 млн грн	Від 0 %	Мікро бізнес Малий бізнес Середній бізнес Стартап	Лінк
Креді Агрі-коль Банк	Партнерська програма фінансування придбання обладнання для сонячних електростанцій з компанією Rayton	Кредит Кредитна лінія	-	Від 20 %	Малий бізнес Великий (корпоративний) бізнес Середній бізнес	Лінк
Креді Агрі-коль Банк	Партнерська програма фінансування придбання обладнання для сонячних електростанцій з компанією СОЛАР ФЕМІЛІ	Кредитна лінія Кредит	-	Від 20 %	Мікро бізнес Малий бізнес Великий (корпоративний) бізнес Середній бізнес	Лінк
Креді Агрі-коль Банк	Програма 5-7-9 напрям «Енергосервіс»	Кредитна лінія Кредит	До 150 млн грн	Від 0 %	Мікро бізнес Середній бізнес Малий бізнес	Лінк
МТБ Банк	ПРОГРАМА ФІНАНСУВАННЯ ОСББ ТА ЖБК «ГРІНДІМ»	Кредит	До 3 млн грн	Від 0 %	ОСББ/ЖБК	Лінк
МТБ Банк	Фінансування ОСББ та ЖБК «ЕНЕРГОДІМ»	Кредит	До 3 млн грн	Від 0 %	ОСББ/ЖБК	Лінк
МТБ Банк	Підвищення енергетичної ефективності в рамках програми «Доступні кредити 5-7-9%	Кредит	До 150 млн грн	Від 30 %	Мікро бізнес Малий бізнес Середній бізнес	Лінк
ПУМБ	Фінансування відновлення енергетичної інфраструктури	Кредит Лізинг	До 10 млн грн	Від 0 %	Малий бізнес Середній бізнес Великий (корпоративний) бізнес	Лінк
ПУМБ	Кредитування промислових об'єктів ВДЕ	Кредит	До 250 млн грн	Від 40 %	Середній бізнес Великий (корпоративний) бізнес	Лінк
ПУМБ	Доступні кредити 5-7-9%	Кредит	До 150 млн грн	Від 0 %	Малий бізнес Середній бізнес Великий (корпоративний) бізнес	Лінк

РАЙФФАЙЗЕН БАНК	Договір про розподіл ризиків між АТ "Райффайзен Банк" та Міжнародною фінансовою корпорацією та Міжнародною фінансовою корпорацією розвитку США для приватних середніх та великих компаній в Україні	Інше (факторинг, ЕСКО і тд.) Кредитна лінія Кредит	Від 47.6 млн грн До 476 млн грн	Від 0 %	Середній бізнес Великий (корпоративний) бізнес	Лінк
РАЙФФАЙЗЕН БАНК	Механізм Підтримки Енергетичної Безпеки	Інше (факторинг, ЕСКО і тд.) Кредитна лінія Кредит	До 3810 млн грн	Від 0 %	Мікро бізнес Малий бізнес Середній бізнес Великий (корпоративний) бізнес ОСББ/ЖБК Комунальний чи державний сектор Стартап Інше	Лінк
РАЙФФАЙЗЕН БАНК	Конкурентоспроможність та Інклюзивність Малеого та Середнього Бізнесу в Країнах Східного Партнерства	Інше (факторинг, ЕСКО і тд.) Кредитна лінія Кредит	До 952 млн грн	Від 0 %	Середній бізнес Малий бізнес Мікро бізнес	Лінк
Укрексімбанк	Кредитування проектів з енергонезалежності	Кредит Кредитна лінія	До 200 млн грн	Від 10%	Мікро бізнес Малий бізнес Середній бізнес Великий (корпоративний) бізнес	Лінк
Укрексімбанк	Інвестиційний кредит для енергетики	Кредит Кредитна лінія	До 1465 млн грн	Від 20%	Малий бізнес Середній бізнес Великий (корпоративний) бізнес Інше Мікро бізнес	Лінк
Укрексімбанк	Доступні кредити 5-7-9%	Кредит Кредитна лінія	До 60 млн грн	Від 20%	Мікро бізнес Малий бізнес Середній бізнес	Лінк
АЛЬТБАНК	Доступні кредити 5-7-9%	Кредит Кредитна лінія	До 150 млн грн	Від 20 %	Середній бізнес Малий бізнес Мікро бізнес	Лінк
АЛЬТБАНК	Фінансово-кредитної підтримки суб'єктів малоого та середнього підприємництва у місті Києві	Кредит Кредитна лінія	До 50 млн грн	Від 20 %	Мікро бізнес Малий бізнес Середній бізнес	Лінк
Банк Кредит Дніпро	Згідно стандартних умов фінансування клієнтів ММкБ	Кредит	До 30 млн грн	Від 10 %	Малий бізнес Середній бізнес	Лінк

Банк Кредит Дніпро	Доступні кредити 5-7-9%	Кредит Кредитна лінія	До 150 млн грн	Від 10 %	Мікро бізнес Малий бізнес Середній бізнес	Лінк
Банк Львів	Кешбек від ЄБРР	Кредит	До 130 млн грн	Від 0 %	Малий бізнес Середній бізнес	Лінк
Банк Львів	Додай енергії твоєму бізнесу	Кредит Кредитна лінія	До 25 млн грн	Від 10 %	Мікро бізнес Малий бізнес Середній бізнес ОСББ/ЖБК Комунальний чи державний сектор Інше	Лінк
Сенс Банк	Доступні кредити 5-7-9%	Кредит	До 150 млн грн	Від 30 %	Малий бізнес Середній бізнес ОСББ/ЖБК Комунальний чи державний сектор	Лінк
Сенс Банк	Джерело енергії	Кредит	До 150 млн грн	Від 30 %	Малий бізнес Середній бізнес ОСББ/ЖБК Комунальний чи державний сектор	Лінк
КРЕДОБАНК	Партнерські програми фінансування з розвитку енергоефективності	Кредит	-	Від 30 %	Малий бізнес Середній бізнес Великий (корпоративний) бізнес	Лінк
Міжнародний Інвестиційний Банк	Відновлення енергетичної інфраструктури	Кредит Кредитна лінія	Від 1 млн грн До 5 млн грн	Від 40 %	Мікро бізнес Малий бізнес Середній бізнес Великий (корпоративний) бізнес	Лінк
Банк Південний	Доступні кредити 5-7-9%	Кредит Кредитна лінія	До 150 млн грн	Від 10 %	Мікро бізнес Малий бізнес Середній бізнес	Лінк



Створення матеріалу стало можливим за підтримки Міжнародного фонду «Відродження» у межах проекту «Дослідження та адвокація можливостей для «зеленого» відновлення України».

Відповідальність за зміст цього документа несе ГО «ДІКСІ ГРУП» і за жодних обставин зміст не може вважатися таким, що відображає позицію Міжнародного фонду «Відродження».